



Informazioni principali

- Tipo di contratto: Agente/P.Iva
- Settore: Commerciale Green Economy
- Orario di Lavoro: autonomo
- Titolo di studio: Diploma di Maturità

Descrizione

Per importante progetto INNOVATIVO nel settore della "Green Economy" e la crescita della propria rete commerciale digitale, Freelancergroup Srls ricerca ambiziosi ed entusiasti Agenti Commerciali "Digitali", che si uniscano al nostro Team, Partner di aziende e professionisti di settore, con lo scopo di promuovere l'emergente mercato della Green Economy in tutti i suoi diversi ambiti.

Cerchiamo giovani dinamici, proattivi, responsabili, in grado di creare autonomamente opportunità di contatto per la vendita di Servizi Web e di Digital Marketing ad aziende, professionisti e attività rientranti nella Green Economy e nei relativi settori di progetto.

I candidati, di ambo i sessi, dovranno possedere ottime capacità relazionali, spiccate doti comunicative, essere in grado di gestire in piena autonomia contatti e trattative commerciali, essere abituati a relazionarsi con una clientela business. Senza alcun vincolo (neppure territoriale), dovranno rapportarsi direttamente con le aree interne direzionali: amministrazione, marketing, commerciale.

Svolgeranno attività promozionali, di vendita e chiusura ordini su clienti potenziali attraverso un approccio basato sulla relazione - Gestione di contatti programmati, spiegazione di prodotti/servizi ai clienti, assistenza nella scelta di quelli più adatti alle loro esigenze - Creazione, sviluppo e mantenimento di stabili relazioni commerciali con i clienti acquisiti e i clienti potenziali sul territorio/settore/categoria assegnato/a per generare nuovo business.

Si offre

Inserimento in progetto innovativo in un mercato in pieno sviluppo. Collaborazione diretta con l'azienda.

Provvigioni di sicuro interesse con concrete opportunità di crescita (possibilità di ricoprire ruoli di responsabile, capo area, attività di gestione e coordinamento di gruppi di agenti di vendita ecc.), premi trimestrali al raggiungimento degli obiettivi prefissati.

Formazione iniziale strutturata e continuativa sul campo, aggiornamenti costanti.

Inquadramento di legge, sia per Agenti monomandatari che plurimandatari, procacciatori d'affari e/o accordi di partnership commerciali.

Requisiti di base necessari

Conoscenza, esperienza e passione nell'ambito del Biologico, Ecosostenibile e della Green Economy, serietà e professionalità, comprovata esperienza nella vendita di beni e servizi - Ottime capacità relazionali e negoziali - Capacità di rapportarsi in Team, propensione a lavorare per obiettivi in modo organizzato, abilità nel programmare e gestire la propria attività lavorativa con report costanti.

Forte motivazione per la crescita professionale, conoscenza pacchetto Office (Excel, Power Point, Word, Outlook, ecc...) e Client di posta elettronica (email).

Conoscenze di base del Digital e Web Marketing, Seo/Sem, Social Marketing e degli strumenti Google per la visibilità (Ad-words, Google My Business, ecc...). Uso di base di strumenti di Project Management per la gestione dei flussi operativi commerciali. Conoscenza della lingua inglese.

Costituirà titolo preferenziale una precedente esperienza di vendita in ambito business di settore.

Il presente annuncio è rivolto ad entrambi i sessi, ai sensi delle leggi 903/77 e 125/91, e a persone di tutte le età e tutte le nazionalità, ai sensi dei decreti legislativi 215/03 e 216/03.

Inviare curriculum con foto e autorizzazione al trattamento dei dati personali ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n°196 – "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 – "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali": jobs@freelancergroup.it.